

PRESSEINFORMATION

Wr. Neudorf, Dezember 2011

Terminavisito:

Offizielle Auftaktveranstaltung am Montag, 20. Februar 2012, 8.30 Uhr
Altes Rathaus, Wr. Neudorf.

Netzwerken beim Business Club Niederösterreich

Können Sie sich vorstellen, dass man bei einem Frühstück ganz einfach zu neuen Kundenkontakten und Aufträgen kommen kann? Beim Business Club Niederösterreich (BCN) funktioniert das jedenfalls genau so. Jeden zweiten Montag folgen erfolgreiche Unternehmer der Einladung von Thomas Konzzer (BCN Obmann) und Jürgen Giwiser (BCN Obmann Stv.), in lockerer Atmosphäre Geschäftsbeziehungen anzubahnen, Unternehmer im Netzwerk weiterzuempfehlen und bestehende Kontakte zu nützen und zu pflegen.



Die Mitglieder des BCN treffen sich alle 14 Tage zum Netzwerken
Obmann Thomas Konzzer (ganz re.), Obmann Stv. Jürgen Giwiser (4. von links). Fotocredit: BCN

Wie profitieren Mitglieder vom BCN?

In einem funktionierenden Netzwerk werden Kontakte weiterempfohlen und der partnerschaftliche, gleichberechtigte Charakter betont. Durch das Knüpfen neuer Kontakte wird ein Netzwerk aufgebaut, in dem sich Unternehmer erfolgreich positionieren können. Stellen Sie sich vor, dass Sie gerade auf der verzweifelten Suche nach einem Handwerker sind. Zuerst hören Sie sich im Bekanntenkreis um, ob jemand einen entsprechenden Handwerker kennt und sich daraufhin auf die Weiterempfehlung des zufriedenen Bekannten verlassen. Diese Situation aus dem privaten Lebensumfeld lässt sich auch auf den B2B-Bereich umlegen. Zahlreiche Kundenaufträge werden durch Empfehlung unter den Mitgliedern erfolgreich vermittelt.

Ein gutes Netzwerk als Schlüssel zum Unternehmenserfolg

Wer hilft, dem wird geholfen: Netzwerken ist ein unerlässlicher Bestandteil in der selbstständigen Praxis. Jürgen Giwiser ergänzt dazu: „Veranstaltungen und Vorträge stellen ideale Plattformen zum Erfahrungsaustausch und Knüpfen von Kontakten dar.“ Wenn man sich so wie Jürgen Giwiser mehreren Netzwerken anschließt, eröffnet es die Möglichkeit, Erfahrungen und Wissen mit anderen Unternehmern auszutauschen und interessante Kontakte unterschiedlichster Bereiche kennenzulernen.

Wie funktioniert der BCN?

Die Mitglieder des BCN treffen sich seit Vereinsgründung im Mai 2011 regelmäßig alle 14 Tage – immer montags zeitig in der Früh um 7:20 Uhr vor Beginn der Arbeitswoche – zu einem gemeinsamen Frühstück im Christoph Migazzi Haus in Wiener Neudorf. Ausgehend von Wiener Neudorf und Mödling werden Unternehmer unterschiedlichster Branchen aus dem Industrieviertel NÖ und Wien vernetzt. Das Ziel ist klar definiert: Empfehlen und empfohlen werden, um neue Kundenaufträge zu erhalten und Synergien für alle Beteiligten gewinnbringend einzusetzen. Kurz gesagt: Die Förderung der Mitglieder steht im Vordergrund.

Ein Netzwerk wächst mit seinen Mitgliedern – werden Sie Mitglied.

Informieren Sie sich auf der Website www.businessclub-noe.at über die nächsten Termine und kommen Sie als Schnupperteilnehmer zu einem gemeinsamen Frühstück vorbei und überzeugen Sie sich von der Professionalität und Effizienz des BCN-Netzwerks. Das Team des BCN freut sich über die Aufnahme weiterer interessanter Unternehmer aus den unterschiedlichsten Branchen.

Bei Interesse informiert Sie Jürgen Giwiser jederzeit gerne unter office@businessclub-noe.at oder 02236/37 40 22-25 wie Sie Mitglied des BCN werden können.

Pressekontakt

Ich freue mich über Ihr redaktionelles Interesse und beantworte gerne Ihre Fragen:

Mag. Nina Strass-Wasserlof

Strass-Wasserlof e.U. - Konzeption|Marketing|PR

IZ NÖ-Süd, Straße 14, Objekt 31, A-2355 Wr. Neudorf

T: 0664.341 34 86, F: 02236.67 75 30

agentur@strass-wasserlof.at, www.strass-wasserlof.at